

## ERBSN - e-Buletin Centrul Enterprise Europe Network CCI BACAU



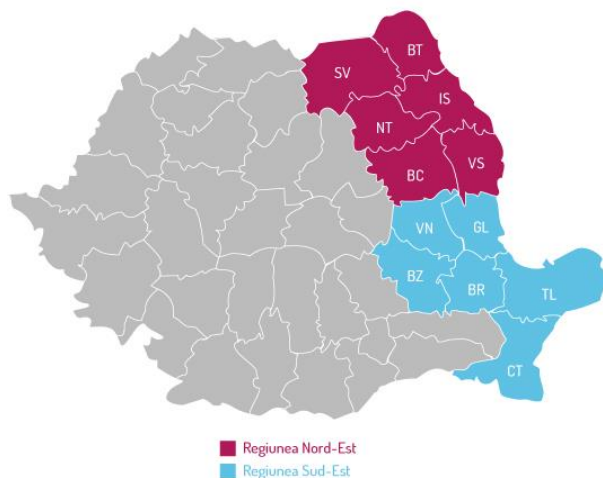
### Cuprins:

- Despre Enterprise Europe Network
- Informații Europene
- Consultări publice
- Calendar evenimente în rețeaua Enterprise Europe
- Oportunități de Afaceri și Inovare

## Despre Enterprise Europe Network

Enterprise Europe Network este o inițiativă a Comisiei Europene, fiind cea mai vastă rețea care sprijină întreprinderile la nivel mondial, prin cele peste 600 de centre găzduite în organizații de sprijinire a mediului de afaceri, institute de cercetare, universități, centre tehnologice, agenții de dezvoltare etc, din peste 60 de țări, inclusiv cele 28 state membre ale Uniunii Europene, țări candidate, țări membre ale Spațiului Economic European, Brazilia, Rusia, India, China și Africa de Sud (BRICS) (Detalii: <http://een.ec.europa.eu/>)

Rețeaua Enterprise Europe Network este prezentă în Macroregiunea 2 (Regiunile Nord-Est și Sud-Est), prin intermediul Consorțiului ERBSN (Eastern Romanian Business Support Network)



format din 6 parteneri. Partenerii consorțiului sunt: Camera de Comerț, Industrie, Navigație și Agricultură Constanța, Camera de Comerț, Industrie și Agricultură Galați, Camera de Comerț și Industrie Bacău, Tehnopolis Iași – Parc Științific și Tehnologic, Institutul de Proiectare și Automatizări IPA SA, Sucursala Galați ([www.enterprise-europe-erbsn.ro](http://www.enterprise-europe-erbsn.ro)).

Urmând sloganul “sprijin pentru IMM-urile ambițioase dornice să inoveze și să se dezvolte internațional”, Centrul Enterprise Europe Network din cadrul CCI Bacău oferă o gamă largă de servicii gratuite pentru clienți din județele Bacău, Vaslui, Iași, Suceava, Botoșani, Neamț:

- **Internaționalizare** - putem facilita accesul la baza de date Enterprise Europe Network, care conține peste 10.000 de profiluri (cereri și oferte de produse/tehnologii și servicii) ale companiilor din aria de acoperire a Rețelei Enterprise Europe, prin care se pot promova produse și servicii ale companiilor locale și găsi noi parteneri de afaceri în afara țării
- **Organizare misiuni economice și de brokeraje (parteneriate de afaceri)**

- **Informații accesare fonduri europene** - oferim, în regim help-desk, informații despre surse de finanțare disponibile la nivel regional, național sau european, sprijin pentru identificarea de parteneri pentru proiecte de inovare-cercetare-dezvoltare
- **Informații despre legislația și politicile europene**, condiții pentru implementarea corectă a legislației privind Piața Unică Europeană, implicarea reprezentanților mediului de afaceri local în procesul de policy-making, prin transmiterea de feedback către Comisia Europeană cu ocazia consultărilor publice europene
- **Servicii de informare și sign-posting în sprijinul inovării**

Detalii suplimentare: <http://ccibc.ro/enterprise-europe-network/> ; <http://www.enterprise-europe-erbsn.ro>

## Informații europene

### POCU a lansat Ghidul Solicitantului

#### "Romania profesionala - Resurse umane competitive"



Autoritatea de Management pentru Programul Operațional Capital Uman (AM POCU) din cadrul Ministerului Dezvoltării Regionale, Administrației Publice și Fondurilor Europene lansează varianta finală a **Ghidului Solicitantului „România profesională — Resurse umane competitive”**.

#### **Cine sunt beneficiarii direcți ai proiectelor**

Vor beneficia de aceste proiecte angajații care ocupă poziții de management, angajații din departamentele de resurse umane și antreprenorii care își gestionează propriile afaceri în sectoarele economice cu potențial competitiv corelate cu domeniile de specializare inteligentă din **Strategia Națională pentru Competitivitate 2014-2020**. Aceste sectoare sunt: turism și ecoturism, textile și pielărie, lemn și mobilă, industrii creative, industria auto și componente, tehnologia informațiilor și comunicațiilor, procesarea alimentelor și a băuturilor, sănătate și produse farmaceutice, energie și management de mediu, bioeconomie (agricultură, silvicultură, pescuit și acvacultură), biofarmaceutică și biotehnologii. Fiecare proiect va avea ca țintă un minim de 300 de persoane.

#### **Care sunt resursele alocate**

Bugetul alocat acestui apel de proiecte este de 60.888.395 euro din care 85% finanțare din Fondul Social European și 15% contribuție națională. Valoarea maximă eligibilă a unui proiect este de 1 milion euro. Perioada de implementare a unui proiect este de maximum 12 luni.

#### **Ce activități sunt finanțate**

Sunt așteptate proiecte care au în vedere îmbunătățirea activității de management a companiilor prin creșterea numărului de angajați care beneficiază de noi instrumente, metode și practici de management al resurselor umane și de condiții de lucru îmbunătățite, respectiv:

Derularea de campanii de conștientizare a importanței formării continue adresate angajaților și angajatorilor;

Organizarea de programe de formare profesională pentru manageri și angajații din departamentele de resurse umane;

Sprijin acordat întreprinderilor pentru elaborarea sau revizuirea planificării strategice pe termen lung în vederea consolidării competitivității economice.

#### **Cine sunt potențialii aplicanți\***

Organizații sindicale (sindicate, federații sindicale, confederații sindicale sau uniuni sindicale teritoriale);  
Organizații patronale (patronate, federații patronale, confederații patronale sau uniuni patronale teritoriale);  
Asociații de întreprinderi, persoane juridice constituite în conformitate cu Ordonanța nr. 26 din 2000 cu privire la asociații și fundații;  
Furnizori de formare profesională autorizați;  
Camerale de Comerț și Industrie.

\*Solicitanții pot depune proiecte doar individual nu și în parteneriat și trebuie să aibă o vechime de minim 1 an calendaristic la data înregistrării cererii de finanțare în sistemul informatic MySMIS.

#### **Despre apelul de proiecte**

„România profesională — Resurse umane competitive” face parte din Axa prioritară 3. Locuri de muncă pentru toți, Obiectivul tematic 8, Prioritatea de investiții 8v, obiectivul specific 3.8.: „Creșterea numărului de angajați care beneficiază de instrumente, metode, practici etc standard de management al resurselor umane și de condiții de lucru îmbunătățite în vederea adaptării activității la dinamica sectoarelor economice cu potențial competitiv identificate conform SNCI/domeniilor de specializare inteligentă conform SNCI”.

**Apelul de proiecte va fi deschis în sistemul informatic MySMIS2014 timp de o lună, începând cu 28 august 2017 și este dedicat exclusiv proiectelor din regiuni mai puțin dezvoltate.**

## **POR - SUERD: A fost lansat apelul de proiecte pentru**

### **Axa prioritară 7, PI 7.1 Infrastructura de turism**



**Versiunea finală a Ghidului Solicitantului** - Condiții specifice de accesare a fondurilor pentru apelurile aferente POR/2017/7/7.1/SUERD/1 din cadrul axei prioritare 7 - Diversificarea economiilor locale prin dezvoltarea durabilă a turismului, Prioritatea de investiții 7.1 ***Sprijinirea unei creșteri favorabile ocupării forței de muncă, prin dezvoltarea potențialului endogen ca parte a unei strategii teritoriale pentru anumite zone, care să includă reconversia regiunilor industriale aflate în declin, precum și sporirea accesibilității și dezvoltarea resurselor naturale și culturale specifice, Apel dedicat sprijinirii Strategiei Uniunii Europene pentru regiunea Dunării***, în cadrul Programului Operațional Regional (POR) 2014-2020, a fost aprobată, prin ordin al ministrului dezvoltării regionale, administrației publice și fondurilor europene și se găsește la secțiunea Apeluri proiecte.

Ghidului Solicitantului aferent axei prioritare 7, prioritatea de investiții 7.1- Infrastructura de turism - SUERD se referă la specificitatea proiectelor, modalitatea de completare și de depunere a cererii de finanțare, condiții de eligibilitate, criteriile de evaluare, o descriere a etapelor de verificare, evaluare, contractare a proiectelor. De asemenea, sunt incluse instrucțiuni de completare a Cererii de finanțare de către solicitanți.

Depunerea cererilor de finanțare se face utilizând aplicația electronică MY SMIS.

Pentru pregătirea proiectelor este prevăzută o perioadă de aproximativ o lună de la data publicării Ghidului specific, astfel încât depunerea proiectelor se va face începând cu 11 septembrie 2017, ora 10.00.

**Cererile de finanțare vor putea fi transmise până la 11 ianuarie 2018, ora 10.00.**

Sursa: MDRAPFE

## Au fost semnate primele acorduri pentru Asistența Tehnică și pentru Fondul pentru relații bilaterale aferente granturilor SEE și norvegiene 2014-2021



La mai puțin de un an de la semnarea Memorandumurilor de Înțelegere privind implementarea mecanismelor financiare SEE și norvegian 2014-2021, moment ce a marcat finalizarea negocierilor între România și statele donatoare, și semnarea primelor două acorduri pentru România. Este vorba despre Acordul privind Fondul pentru Relații Bilaterale și cel pentru finanțarea Asistenței Tehnice. Acordurile care intră în vigoare astăzi prevăd asigurarea finanțării necesare acoperirii costurilor României pentru implementarea mecanismelor financiare SEE și norvegian 2014-2021 prin intermediul asistenței tehnice, respectiv întărirea relațiilor bilaterale între statele donatoare și România, prin Fondul pentru relații bilaterale.

Conform prevederilor Memorandumurilor de Înțelegere privind implementarea mecanismelor financiare SEE și norvegian 2014-2021 (Anexa B), România beneficiază pentru perioada de programare 2014-2021 de o asistență tehnică în valoare de 3.000.000 euro (SEE: 1.500.000 Euro, Norvegia: 1.500.000 Euro, 100% grant) și de un fond pentru relații bilaterale în valoare de 10.050.000 Euro (SEE: 5.504.000 Euro, Norvegia: 4.546.000 Euro, 100% grant).

În perioada următoare, Punctul Național de Contact împreună cu Oficiul Mecanismului Financiar vor agreea calendarul de implementare a granturilor acordate prin cele două acorduri.

Informații suplimentare pot fi găsite pe paginile [www.eeagrants.ro](http://www.eeagrants.ro) și [www.eeagrants.org](http://www.eeagrants.org).

### **Despre Granturile SEE și Norvegiene**

Granturile SEE și Norvegiene reprezintă contribuția Islandei, Principatului Liechtenstein și Regatului Norvegiei la reducerea disparităților economice și sociale în Spațiul Economic European și consolidarea relațiilor bilaterale între statele beneficiare și cele donatoare.

În cadrul perioadei de programare 2014-2021, România beneficiază, de o alocare de 502,5 milioane euro, ce sprijină proiecte în domenii precum dezvoltare locală și combaterea sărăciei, îmbunătățirea situației romilor, sănătate publică, inovare, mediu de afaceri și IMM-uri, sectorul ONG, cercetare și educație, eficiență energetică, energie regenerabilă și mediu, patrimoniu și schimb cultural, justiție, servicii corecționale și afaceri interne.

*Sursa: MDRAPFE*

## **Prea săraci pentru euro. Prea mândri pentru a renunța**

România, prin ministrul de externe, a anunțat un nou an-țintă pentru adoptarea monedei unice europene. Obiectivele anterioare au fost ratate fără ca cineva să-și asume responsabilitatea. Se va repeta istoria, sau leul va deveni istorie în 2022?

Tehnic, România îndeplinește cerințele pentru a deveni membru al zonei euro chiar mâine, a spus Teodor Meleșcanu într-un interviu acordat publicației poloneze Rzeczpospolita, și larg difuzat în România, după ce a fost preluat de agenția de presă Reuters.

Ministrul de externe nu s-a complicat cu importantul amănunt că, înainte de a intra în zona euro, un stat membru al Uniunii Europene trebuie să petreacă măcar doi ani în anticameră - Mecanismul Ratelor de Schimb (ERM II), pentru a dovedi stabilitatea monedei proprii. Din cele 28 de state membre ale UE, 19 sunt parte a zonei euro, cel mai nou intrat fiind Lituania, în 2015.

Într-adevăr, România se încadrează în prezent în criteriile tehnice stabilite prin Tratatul de la Maastricht (stabilitatea prețurilor, datoria publică, deficitul bugetar, stabilitatea cursului de schimb și rata dobânzii pe termen lung), însă îndeplinirea acestora este o condiție necesară, dar nu și suficientă.

România mai are mult de recuperat la capitolul convergență reală, adică la recuperarea decalajelor față de economiile mai dezvoltate din Vest.

### **Convergența, eterna problemă**

În cei 10 ani de la aderarea la UE nivelul de trai a crescut destul de mult, România a recuperat într-o mare măsură, dar nu complet, decalajele față de media europeană, remarca recent Angela Filote, șefa Reprezentanței Comisiei Europene la București.

„De exemplu, acum este la 60% din PIB-ul pe locuitor (față de) media europeană, acum 10 ani era la 38% și nici aici nu avem neapărat un indicator: la cât trebuie să fie acest indicator, la ce cifră trebuie să se poziționeze ca să se considere că aderarea este sigură, dar dacă ne uităm la aderările care s-au făcut în ultimul timp la zona euro, era undeva 67-70-75% din media europeană. Și acesta este doar unul din criteriile la care ne uităm”, a spus Angela Filote.

În afară de nivelul de trai, reprezentanta Comisiei Europene a atras atenția și asupra faptului că România nu a finalizat reformele. „Ceea ce este important din punctul nostru de vedere, al Comisiei Europene, înainte de a stabili data țintă, este foarte important de stabilit toți pașii care trebuie să se întâmple până când România poate să adere. Ei sunt cunoscuți și printre primii pași sunt niște reforme structurale extrem de importante, la care România s-a angajat, dar pe care nu le-a finalizat și nu putem vorbi de aderare înaintea finalizării acestor reforme structurale. În același timp, întreaga zonă euro e într-un mare proces de reformă”, a spus Angela Filote.

De altfel și ministrul delegat pentru Afaceri Europene, Victor Negrescu, a recunoscut că mai sunt reforme de făcut.

„România își dorește în continuare să adere la zona euro, dar România ar trebui să adere la zona euro când într-adevăr este pregătită ca și țară și când populația mai ales este bine pregătită în acest sens. Referitor la criterii, punctul nostru de vedere este că le îndeplinim. E adevărat, mai sunt reforme de făcut. Mai trebuie făcute reforme și în statele care sunt în zona euro, Grecia și la alte state care au dificultăți. România are o stabilitate financiară și o stabilitate monetară, asigurată cu greu”, a spus Negrescu.

### **2014, 2015, 2019... 2022?**

Până acum, România a mai ratat câteva ținte în privința adoptării euro, poate și din cauza crizei financiare, dar și din cauză că țintele au fost stabilite doar ca decizie politică, fără a fi parte a unei strategii clare de dezvoltare. De altfel încă de acum doi ani, când anunța că aderarea la zona euro în 2019 nu este posibilă, guvernatorul BNR Mugur Isărescu vorbea despre necesitatea unei foi de parcurs.

„Noi avem o abordare pe care am mai spus-o și o s-o propunem din nou Guvernului, președintelui ca, înainte de orice decizie, de stabilirea unei date, să ne facem o foaie de parcurs, trebuie să știm ce înseamnă atingerea acelei date, o foaie de parcurs care să fie discutată politic, să fie însușită și de opoziție, pentru că la anul suntem în alegeri. Pentru foaia de parcurs trebuie un consens la nivel național, mai mult decât unul politic poate”, spunea Isărescu în septembrie 2015.

Aderarea la euro este un proces complicat, care presupune nu doar schimbarea monedei, ci schimbări în toate componentele societății, inclusiv în plan cultural, avertiza șeful băncii centrale.

În ultimul deceniu, România și-a asumat, inclusiv prin programele de convergență transmise Comisiei Europene, diferite date pentru adoptarea euro, care este de altfel o obligativitate angajată prin tratatul de aderare la UE.



De exemplu, în mai 2014, România anunța UE că are de gând să intre în zona euro în 1 ianuarie 2019, dar în primăvara lui 2016 Guvernul elimina complet data aderării din programul de convergență trimis Comisiei.

Nu suntem singurii în regiune. După criza financiară, mai multe state din Europa Centrală și de Est au renunțat la țintele asumate și au amânat termenele de adoptare a monedei unice, fără a mai anunța o nouă țintă. De altfel, chiar problemele din interiorul zonei euro (cum ar fi criza datoriei Greciei) au fost, alături de problemele specifice țărilor respective, printre motivele ce au dus la aceste amânări pe termen încă nedeterminat.

### **Suntem încă prea săraci?**

Dacă analiștii vorbesc de convergență la nivel de productivitate sau PIB per capita, Meleșcanu nu s-a temut să vorbească despre sărăcie: „Aderarea la zona euro este o decizie politică pe care am adoptat-o în urmă cu mai mulți ani (...) Însă ne temem că acest lucru va avea un impact negativ asupra veniturilor pensionarilor și a celor mai săraci”, a spus ministrul de externe în interviul acordat publicației poloneze, explicând astfel de ce a avansat ca termen 2022.

Analiștii sunt sceptici că adoptarea euro este posibilă peste cinci ani. Mai mult, nici măcar colegii de coaliție ai ministrului Meleșcanu (membru al ALDE) nu sunt atât de fermi pe poziție. „Nu ne-am fixat un termen. Cât de repede posibil, dar nu vrem să ardem niște etape, fiindcă apoi ne facem mai mult rău decât bine”, spunea luna trecută premierul Mihai Tudose, în timp ce Liviu Dragnea, șeful PSD, a spus marți că mai întâi trebuie să existe o analiză serioasă în prealabil și o discuție la nivelul cel mai înalt al factorilor de decizie.

„E o dorință, o dorință firească. Ca să vorbim de un proiect asumat trebuia să fie o analiză serioasă a majorității, a întregului Parlament, a BNR, a Guvernului, o discuție cu Președinția, este o dorință a noastră a tuturor, dar nu este un proiect foarte ușor și nu ne putem juca cu el, adică nu putem să avansăm termene doar de dragul de a avansa termene”, a spus Liviu Dragnea.

Banca centrală a dat deja un răspuns politicos: „Decizia este evident politică. Din perspectiva BNR ne-am îndeplinit toate cerințele. Suntem pregătiți să intrăm într-o foaie de parcurs pentru aderarea la euro oricând ne va cere Guvernul României”, a spus Dan Suci, purtătorul de cuvânt al Băncii Naționale, potrivit Ziarului Financiar.

De cealaltă parte, Radu Crăciun, analist economic și șeful BCR Pensii, a apreciat că aderarea la zona euro ține mai mult de economie, nu de politică. „Este un obiectiv foarte ambițios, mai ales că nu sunt semne care să arate că ne pregătim cu adevărat serios pentru un astfel de proiect. Atingerea unui astfel de proiect presupune mai mult decât alegerea unei date. Date am avut și în trecut și nu am respectat niciuna dintre ele pentru simplul motiv că a lipsit aproape complet partea de pregătire economică a aderării la zona euro. Decizia nu ține de politică, ci de economie”, a spus Crăciun, citat de Ziarul Financiar.

Discuții de acest tip nu au loc doar în România. Popularitatea euro nu mai este la cotele din urmă cu un deceniu (înainte de criza financiară), iar analiștii și politicienii din zonă au realizat că uneori dezavantajele și riscurile de a avea euro pot depăși beneficiile.

Și de cealaltă parte, a statelor care utilizează deja euro, este mult mai evidentă reticența în a primi noi membri, insuficient pregătiți, care ar putea șubrezii din nou moneda europeană.

„Punerea propriei case în ordine de către fiecare stat înainte de adoptarea euro este văzută drept o precondiție esențială pentru succesul procesului de extindere a zonei euro. Doar astfel adoptarea euro de către noi țări membre ale UE va genera beneficii atât pentru acestea, cât și pentru ansamblul uniunii monetare”, spunea Mugur Isărescu într-o prezentare susținută în februarie 2014.

După cum o arată discuțiile din ultima vreme asupra fiscalității, deficitului bugetar, datoriei publice, salariilor și pensiilor, România este departe de a-și fi pus casa în ordine. 2022 ar putea fi, deci, o nouă dată adăugată la lista obiectivelor ratate de România, ca de obicei, fără responsabili.

## MDRAPFE - Autoritate Națională pentru programul INTERREG Europe



### **Secretariatul comun al programului INTERREG EUROPE a anunțat joi, 17 august a.c., finalizarea procedurii de desemnare a autorităților de management și certificare a programului.**

Programul de cooperare teritorială INTERREG EUROPE, finanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională (FEDR), are un buget de 359 de milioane de euro pentru perioada 2014-2020 și are ca beneficiari eligibili autorități publice naționale, regionale sau locale, alte organisme de drept public și organizații neguvernamentale din cele 28 de state membre ale Uniunii Europene, Elveția și Norvegia.

După primele două apeluri de proiecte deschise în anii 2015 și 2016, România se situează pe locul 4 între statele membre UE, fiind parteneră în 47 de proiecte aprobate, care însumează 6,6 milioane euro. În cel de-al treilea apel de proiecte, deschis în perioada 1 martie – 30 iunie 2017, beneficiarii români au depus 85 de proiecte (de asemenea, locul 4 în UE). Proiectele vor fi evaluate de Secretariatul tehnic comun din Franța în perioada următoare.

MDRAPFE, în calitate de **Autoritate Națională în România a programului INTERREG Europe**, sprijină în mod constant beneficiarii români ai programului, atât în etapa de pregătire a aplicațiilor, prin diseminarea informațiilor legate de apelurile deschise, cât și în perioada implementării proiectelor aprobate.

Autoritatea de Management a programului INTERREG Europe, localizată în Franța, este structura responsabilă de coordonarea programului, în numele țărilor partenere. Autoritatea de Management este cea care semnează contractele cu reprezentanții proiectelor aprobate spre finanțare.

Autoritatea de Certificare, localizată în Belgia, este structura care verifică cheltuielile realizate în cadrul proiectelor finanțate prin program, semnalează eventualele nereguli la Comisia Europeană și realizează plățile către proiecte.

Programul are un Secretariat tehnic comun, localizat în Franța, care se ocupă de operațiunile administrative curente: comunică oportunitățile de finanțare, acordă sprijin celor care solicită finanțare, evaluează solicitările și monitorizează proiectele, gestionează bugetul de asistență tehnică, asistă toate celelalte structuri ale programului.

*Sursa: MDRAPFE*

## Consultări publice europene

### **Inițiativă pentru îmbunătățirea lanțului de aprovizionare cu alimente**

#### **Obiectivul consultării**

În Uniunea Europeană există aproximativ 11 milioane de exploatații agricole și circa 44 de milioane de persoane lucrează în cadrul lanțului de aprovizionare cu alimente. În acest context, agricultorii joacă un rol strategic și economic important.

Politica agricolă comună (PAC) a devenit în timp mai orientată către cerințele pieței, bazându-se mai puțin pe gestionarea acestora. În plus, agricultura și sectorul agroalimentar din Europa sunt tot mai integrate pe piețele globale.

Acest lucru a generat importante oportunități de afaceri, dar, în același timp, i-a pus pe agricultori în fața incertitudinilor specifice pieței și a unei volatilități mai mari a prețurilor. De cele mai multe ori, agricultorii lucrează în mod independent iar puterea lor de negociere colectivă nu este suficient de mare pentru a le permite să își apere interesele în fața celorlalți actori din cadrul lanțului alimentar, cum ar fi operatorii și vânzătorii cu amănuntul. Grupul operativ pentru piețele agricole, instituit de comisarul Hogan, a propus o serie de modalități concrete de consolidare a poziției agricultorilor în cadrul lanțului alimentar.

Comisia Europeană va continua aceste eforturi, consultând publicul cu privire la trei aspecte legate de poziția agricultorilor în cadrul lanțului de aprovizionare cu alimente:

- practicile comerciale nelocale
- transparența pieței și
- cooperarea între producători.

Contribuțiile primite prin intermediul acestei consultări vor fi luate în considerare în procesul de simplificare și modernizare a PAC. Dacă vor fi adoptate, măsurile propuse în baza inițiativei menite să îmbunătățească lanțul de aprovizionare cu alimente vor avea un impact foarte redus asupra bugetului UE, întrucât vor viza în special normele de guvernare a lanțului de aprovizionare.

Procesul de consultare va duce la o evaluare a impactului și va completa acțiunile privind viitorul politicii agricole comune. Mai multe informații în documentul de consultare.

---

## Instrucțiuni pentru completarea chestionarului

Răspunsurile pot fi trimise prin intermediul chestionarului on-line. Menționăm că, pentru a garanta un proces de consultare echitabil și transparent, doar răspunsurile primite prin intermediul chestionarului on-line vor fi luate în considerare și incluse în raportul de sinteză a răspunsurilor.

Momentan, chestionarul este disponibil doar în engleză, dar va fi publicat în toate limbile oficiale ale UE până la data de 25 august. Contribuțiile pot fi trimise în orice limbă oficială a UE.

Toate contribuțiile vor fi publicate pe site-ul Comisiei Europene. Se aplică normele privind protecția datelor, precum și restricțiile care vizează organizațiile.

În scopul transparenței, Comisia solicită organizațiilor care doresc să prezinte observații în contextul consultărilor publice să furnizeze Comisiei și publicului larg informații care să explice pe cine și ce reprezintă, înscriindu-se în Registrul de transparență și aderând la codul de conduită aferent. Dacă o organizație hotărăște să nu furnizeze aceste informații, politica declarată a Comisiei este să considere contribuția respectivă ca fiind o contribuție individuală [a se vedea Comunicarea COM(2002) 704 privind standardele de consultare și Comunicarea COM(2007)127 din 21.3.2007 privind acțiunile întreprinse în aplicarea cărții verzi „Inițiativa europeană în materie de transparență”].

Dacă organizația dumneavoastră este înscrisă în Registrul de transparență, vă rugăm să menționați numărul care îi este atribuit în Registrul atunci când răspundeți la chestionarul on-line. Contribuția va fi considerată în acest caz ca reprezentând opiniile organizației dumneavoastră.

Dacă organizația nu figurează în Registrul, o puteți **ÎNSCRIE ACUM**. Reveniți apoi la această pagină pentru a vă trimite contribuția în calitate de organizație înregistrată.

Consultarea se încheie la data de 17 noiembrie 2017.

Sursa: [https://ec.europa.eu/info/consultations/food-supply-chain\\_ro](https://ec.europa.eu/info/consultations/food-supply-chain_ro)



# Evenimente din Rețeaua Enterprise Europe Network



Rețeaua de centre Enterprise Europe organizează o mare varietate de manifestări la nivel regional, național sau European, printre care evenimente de parteneriat (brokeraj) pentru firme din toată Europa. Acestea ajută firmele să-și identifice parteneri de afaceri, prin organizarea de întâlniri bilaterale pre-programate, pe bază de înscriere. Calendarul prezintă evenimentele care vor urma – secțiunea este în permanentă schimbare, pe măsura ce sunt adăugate noi manifestări.

Dacă doriți să vă înscrieți la unul din evenimentele de parteneriat sau dacă doriți informații suplimentare, vă rugăm să contactați Centrul Enterprise Europe Network BACĂU.

## Octombrie 2017

- 2 Octombrie 2017 [Exploring Business Opportunities between Sweden and Flanders](#)  
Company Mission - Flanders region (Belgium)
- 3 Octombrie 2017 [IoT \(Internet of things\) Solutions World Congress 2017](#)  
Brokerage Event - Barcelona (Spain)
- 3 Octombrie 2017 [Impact of big data analytics on healthcare](#)  
Brokerage Event - Esch-sur-alzette (Luxembourg)
- 3 Octombrie 2017 [FWP Atlantic Forum: floating wind power](#)  
Brokerage Event - Saint-Nazaire (France)
- 4 Octombrie 2017 [Food Market Place 2017](#)  
Brokerage Event - Vienna (Austria)
- 4 Octombrie 2017 [Open4Business - Matchmaking Event in Pécs, Hungary](#)  
Brokerage Event - Pecs (Hungary)
- 4 Octombrie 2017 [Swedish-Belgian Innovation Initiative \(SBII\) Digitization of the future industry](#)  
Conference/Seminar/Information Day - Brussels (Belgium)
- 5 Octombrie 2017 [International Brokerage Event - Smarter Region 2017](#)  
Brokerage Event - Ostrava (Czech Republic)
- 5 Octombrie 2017 [IFIB \(Italian forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy\) matchmaking event 2017](#)  
Brokerage Event - Rome (Italy)
- 6 Octombrie 2017 [Tour d'Europe Cologne 2017 / ANUGA Pre-Event](#)  
Brokerage Event - Cologne (Germany)
- 6 Octombrie 2017 [Company Mission of Greek SMEs looking for digital printing technologies in Printtekk 2017](#)  
Company Mission - Istanbul (Turkey)
- 9 Octombrie 2017 [B2B matchmaking events Contact-Contract 2017 during Engineering Fair](#)  
Brokerage Event - Brno (Czech Republic)
- 9 Octombrie 2017 [Company Mission: Healthcare Denmark](#)  
Company Mission - Odense (Germany)
- 9 Octombrie 2017 [R2B meetings within 10th international technology transfer conference](#)  
Brokerage Event - Ljubljana (Slovenia)
- 9 Octombrie 2017 [Matchmaking Event at the 30th International Electric Vehicle Symposium & Exhibition](#)  
Brokerage Event - Stuttgart (Germany)
- 10 Octombrie 2017 [Biotech Cluster and SME Mission 2017](#)  
Company Mission - Tokyo (Japan)
- 10 Octombrie 2017 [Smart Mobility World - EEN B2B and EU Conference](#)  
Brokerage Event - Torino (Italy)
- 10 Octombrie 2017 [United Nations Procurement company mission](#)  
Company Mission - Geneva, Switzerland and Copenhagen, Denmark (Switzerland)

- 10 Octombrie 2017 [Brokerage event at the European Biotech and Pharma Partnering Conference 2017 in Osaka, Japan](#)  
Brokerage Event - Osaka (Japan)
- 10 Octombrie 2017 [Offshore Energy match 2017](#)  
Brokerage Event - Amsterdam (Netherlands)
- 11 Octombrie 2017 [Meet in Italy for Life Sciences 2017 - MIT4LS2017](#)  
Brokerage Event - Turin (Italy)
- 12 Octombrie 2017 [BURTARIM 2017 Bursa Agriculture Fair](#)  
Brokerage Event - Bursa (Turkey)
- 12 Octombrie 2017 [Third International Fire Retardant Conference on Fire-safe Textiles and Plastics](#)  
Brokerage Event - Gent (Belgium)
- 17 Octombrie 2017 [Future Integrated Pest Management 3.0 Brokerage Event](#)  
Brokerage Event - Riva del Garda (Italy)
- 18 Octombrie 2017 [Multilateral Company Mission - Meet your R&D partners - Rendez-vous CARNOT 2017 - Paris](#)  
Company Mission - PARIS (France)
- 18 Octombrie 2017 [B2Match@Fakuma 2017 - The world of plastics processing](#)  
Brokerage Event - Friedrichshafen (Germany)
- 18 Octombrie 2017 [International Brokerage Event during A+A - Leading trade forum for safety, security and health at work](#)  
Brokerage Event - Düsseldorf (Germany)
- 19 Octombrie 2017 [Multi-sectoral matchmaking event within the VII European Congress of SMEs](#)  
Brokerage Event - Katowice (Poland)
- 20 Octombrie 2017 [Brokerage Event for the Fashion and Textile Industry BALTIC FASHION & TEXTILE 2017](#)  
Brokerage Event - Vilnius (Lithuania)
- 20 Octombrie 2017 [BBB matchmaking event at HOST 2017](#)  
Brokerage Event - Milano (Italy)
- 25 Octombrie 2017 [Outgoing company mission of Lithuanian SMEs to Indagra 2017 trade fair](#)  
Company Mission - Bucharest (Romania)
- 25 Octombrie 2017 [The 12nd EU-China Business & Technology Cooperation Fair \(Chengdu\)](#)  
Brokerage Event - Chengdu (China)
- 25 Octombrie 2017 [Brokerage event in International Trade Fair of Renewable Energy Exposition "RENEXPO 2017", Warsaw \(Poland\)](#)  
Brokerage Event - Warsaw (Poland)
- 29 Octombrie 2017 [The 12nd EU-China Business & Technology Cooperation Fair \(Qingdao\)](#)  
Brokerage Event - Qingdao (China)

## Noiembrie 2017

- 2 November 2017 [AquaMatch 2017](#)  
Brokerage Event - Amsterdam (Netherlands)
- 2 November 2017 [2017 Taiwan Trade Mission to Bratislava, Slovakia](#)  
Company Mission - Bratislava (Slovakia)
- 2 November 2017 [Match4Industry Business Matching Event](#)  
Brokerage Event - Kocaeli (Turkey)
- 3 November 2017 [Business Internationalization Forum 2017 East Sarajevo](#)  
Brokerage Event - East Sarajevo (Bosnia and Herzegovina)
- 3 November 2017 [Brokerage event of German and Czech companies](#)  
Brokerage Event - Bischofswerda (Germany)
- 6 November 2017 [Africagua 2017. International business meeting under the theme of water and renewable energy](#)  
Brokerage Event - Fuerteventura-Canary Islands (Spain)
- 6 November 2017 [2017 Taiwan Trade Mission to Zagreb, Croatia](#)  
Company Mission - Zagreb (Croatia)
- 7 November 2017 [Information and Communication Technology Company mission Tunisia-Luxembourg](#)  
Company Mission - Tunis (Tunisia)

- 7 November 2017 [ICT Cluster and SME Mission 2017](#)  
Company Mission - Tokyo (Japan)
- 7 November 2017 [EU-Japan ICT Business Matching Event 2017](#)  
Brokerage Event - Tokyo (Japan)
- 7 November 2017 [Green Technology Trade mission to Vietnam 2017](#)  
Company Mission - Ho Chi Minh City (Vietnam)
- 8 November 2017 [Innovate 2017 Conference and International Brokerage Event](#)  
Brokerage Event - Birmingham (United Kingdom)
- 8 November 2017 [Dutch Company Mission to North Rhine – Westphalia on 8 November 2017](#)  
Company Mission - Mönchengladbach (Netherlands)
- 8 November 2017 [Company Mission to Birmingham, Leeds, Manchester: Business Opportunities for Advanced Manufacturing, Life Sciences & MedTech, Creative & Digital Industries](#)  
Company Mission - Birmingham, Leeds, Manchester (United Kingdom)
- 9 November 2017 [Matchmaking at Changing the Picture 2017 technology conference](#)  
Brokerage Event - Potsdam (Germany)
- 9 November 2017 [SME Vision2020 Brokerage Event](#)  
Brokerage Event - Skopje (Macedonia, The former Yugoslav Republic of)
- 9 November 2017 [Reenergy Brokerage event RENEXPO BIH 2017 at International Trade Fair and Conferences on Renewables, Energy Efficiency, Environmental protection and Water Management "RENEXPO® BiH 2017", Sarajevo, Bosnia and Herzegovina](#)  
Brokerage Event - Sarajevo (Bosnia and Herzegovina)
- 9 November 2017 [B2B meetings during Second Borderline Business Forum](#)  
Brokerage Event - Suwałki (Poland)
- 9 November 2017 [Horizon 2020 matchmaking event Healthy Urban Living](#)  
Brokerage Event - Utrecht (Netherlands)
- 9 November 2017 [Horizon 2020 Brokerage Event Riga](#)  
Brokerage Event - Riga (Latvia)
- 10 November 2017 [Incoming Company mission during Filoxenia 2017 International tourism event](#)  
Company Mission - Thessaloniki (Greece)
- 12 November 2017 [Dutch Photonics mission to Taiwan](#)  
Company Mission - Taipei (Taiwan)
- 12 November 2017 [Bavarian Company Mission to the Brazilian German Economy Days 2017](#)  
Company Mission - Porto Alegre (Brazil)
- 13 November 2017 [Aviation 2017](#)  
Brokerage Event - Linz (Austria)
- 13 November 2017 [Brazil - Germany Economic Meeting 2017 \(DBWT\)](#)  
Brokerage Event - Porto Alegre (Brazil)
- 13 November 2017 [Healthcare Company Mission to Germany for Midlands \(UK\) Companies](#)  
Company Mission - Dortmund and Dusseldorf (Germany)
- 13 November 2017 [Company mission to Germany for healthcare related companies and startups from Northern Sweden - networking and business during Medica 2017.](#)  
Company Mission - Düsseldorf (Germany)
- 14 November 2017 [EEN Matchmaking Event at Luxembourg Internet Days 2017](#)  
Brokerage Event - LUXEMBOURG (Luxembourg)
- 14 November 2017 [Smart City Expo 2017 brokerage event](#)  
Brokerage Event - BARCELONA (Spain)
- 14 November 2017 [Healthcare brokerage event Medica 2017](#)  
Brokerage Event - Düsseldorf (Germany)
- 14 November 2017 [CEE Automotive Supply Chain 2017](#)  
Brokerage Event - Žilina (Slovakia)
- 14 November 2017 [Lithuanian industrial/technology company mission to Industrial machines and equipment fair 2017 in Warsaw](#)  
Company Mission - Warsaw (Poland)
- 15 November 2017 [European Summit of Industrial Biotechnology](#)  
Brokerage Event - Graz (Austria)
- 15 November 2017 [formnext 2017 Matchmaking Event for Additive Manufacturing](#)  
Brokerage Event - Frankfurt am Main (Germany)
- 18 November 2017 [Cameroon International SME Trade Fair \(PMEXCHANGE\)](#)  
Fair/Exhibition - DOUALA (Cameroon)

- 21 November 2017 [Brokerage event on Milipol leading event for homeland security](#)  
**Brokerage Event** - Paris (France)
- 21 November 2017 [SPACE week in Rome - brokerage event](#)  
**Brokerage Event** - Rome (Italy)
- 23 November 2017 [International Industrial Bridge 2017 Brokerage Event](#)  
**Brokerage Event** - Szczecin (Poland)
- 24 November 2017 [SPIN OFF and International research cooperation: how to better support SMEs](#)  
**Training** - Rome (Italy)
- 24 November 2017 [Léman Business Matchmaking - convention d'affaires franco-suisse biotech et medtech](#)  
**Brokerage Event** - Lausanne (Switzerland)
- 28 November 2017 [Wind Energy Match 2017](#)  
**Brokerage Event** - Amsterdam (Netherlands)
- 28 November 2017 [International Machinery and Plant Engineering Forum 2017](#)  
**Brokerage Event** - Vienna (Austria)

## Oportunități de Afaceri și de Inovare

Selecție de **OFERTE, CERERI, CAUTARE PARTENERI** în domeniul afacerilor sau inovării/ tehnologiilor inovatoare / profilelor de cercetare din baza de date **POD** (Partnering Opportunities Database) a **Enterprise Europe Network**.

Societățile comerciale, institutele de cercetări, universitățile, organizațiile profesionale și de afaceri care activează în județele **BACĂU, NEAMȚ, VASLUI, IASI, SUCEAVA și BOTOȘANI** interesate de aceste informații sau de promovarea propriilor oferte/cereri de inovare sau de afaceri, pot obține informații suplimentare adresându-se **Centrului Enterprise Europe Network CCI Bacău** (tel: **0234 570010**, fax: **0234 571070**, email: **een@ccibc.ro**).

Pentru obținerea informațiilor suplimentare privind oportunitățile publicate în acest buletin, vă rugăm să precizați codul oportunității care vă interesează și să ne transmiteți câteva date despre compania dumneavoastră pentru a le comunica colegilor noștri din rețea.

Organizațiile interesate să-și promoveze propriile oportunități de inovare sau afaceri pot obține formularele specializate de la **Centrul Enterprise Europe Network CCI BACĂU**.

Obținerea de informații și promovarea oportunităților în domeniul tehnologic sau de afaceri este un serviciu **GRATUIT** oferit de centrul nostru.

### OPORTUNITĂȚI DE AFACERI

Firma germană de cherestea caută furnizori de stâlpi din lemn, bușteni și cherestea în mai multe tipuri de finisaje, dimensiuni și lungimi. Toate produsele din lemn trebuie să fie făcute din lemn negru (Robinia pseudoacacia). Compania este interesată să stabilească relații de afaceri de lungă durată pe baza unor acorduri de fabricație pentru furnizarea de lemn cu parteneri de încredere din Ungaria, Slovacia, România și Croația, deoarece acestea sunt țările în care se găsește cel mai mult lemn de Robinia. **BRDE20170112001**

O companie estoniană în domeniul producției și comercializării de produse din zădă siberiană (cherestea tivită netivită, cherestea tivită, produse de gradină din zădă) caută parteneri noi în baza unor acorduri comerciale sau de servicii de distribuție precum și pentru contract de fabricație sau producție reciprocă. **BOEE20170614001**

O companie finlandeză a dezvoltat o platformă de gestionare forestieră și de gestionare a pădurilor pentru proprietari de păduri, contractori și cumpărători de lemn pentru a gestiona resursele forestiere de la distanță, pentru a încheia contracte de contractare electronică și a vinde și a cumpăra lemn și biomasă online. Pentru a-și spori creșterea internațională, compania caută parteneri europeni care au

rețele bune și sunt activi în domeniul industriei forestiere și a biomasei, să intre în agenție comercială sau servicii de distribuție sau acord de licență. **BOFI20160901001**

O companie lituaniană oferă peleți industriali fără chimicale și ecologici, care sunt produși din deșeurii de lemn (rumeguș, așchii de lemn, cherestea, coajă, reziduuri de măcinat etc.). Compania caută intermediari comerciali în baza acordului de agenție comercială și a acordului de servicii de distribuție. **BOLT20160822001**

Un microîntreprindere start-up din Copenhaga, Danemarca, cu activitate în designul de textile, caută producătorii de lenjerie de pat, folosind imprimarea digitală pe bumbac. Compania oferă un contract de producție. **BRDK20170607001**

O companie cehă care oferă servicii și vinde motociclete și produse complementare caută producătorii și furnizorii de bunuri suplimentare din piele, textile și plastic pentru industria motocicletelor pentru a stabili noi oportunități de afaceri în cadrul unui acord de distribuție. **BRCZ20170411001**

Companie belgiană, înființată în 2016, are un magazin specializat online, care vinde toate tipurile de produse și haine pentru copii. Compania se concentrează pe aspectul ecologic și durabil. Ei caută un partener european care poate proiecta și produce articole de îmbrăcăminte pentru copii certificate de GOTS (0 - 12 Y) și accesorii pentru propria lor marcă, cu propria imprimare / etichetă / logo. Un contract de producție va fi oferit. **BRBE20170601001**

Compania rusă din regiunea Kursk este producător de haine pentru copii. Compania caută parteneri - producători de țesături hipoalergenice în Europa pentru a încheia un acord de producție. **BRRU20160816002**

Companie din UK, activă în domeniul designului de articole de îmbrăcăminte de lux caută agenți pentru a reprezenta marca pe piața europeană. Prin urmare, caută agenți cu experiență și cunoaștere a pieței locale de modă care să poată promova brandul și să asigure vânzările. **BOUK20170825004**

Compania suedeză cu sistem inovator de ventilație a aerului oferă aer ultra-curat în sălile de operație pentru a preveni infecția chirurgicală, caută distribuitorii în Europa. **BOSE20170828001**

## OPORTUNITĂȚI DE INOVARE

Un IMM coreean caută tehnologie care produce materiale pentru a realiza draperii și cearșafuri pentru spitale și instituții de igienă. Compania este specializată în fabricarea materialelor textile funcționale. Compania este deschisă pentru acordul comercial cu asistența tehnică, acordul de licență, acordul de fabricație. **TRKR20170126001**

O companie elvețiană a lansat prima sa linie de îmbrăcăminte compostabilă. Pentru a obține compostabilitatea pentru o bucată de îmbrăcăminte, liniile directe pentru proiectare și producție sunt foarte stricte. Ca o consecință a acestor orientări, compania caută un fir de cusut cu puterea și proprietățile poliesterului. Compania caută parteneri care au know-how pentru acest tip de fir de cusut. Pot fi posibile acorduri comerciale, tehnice sau de cercetare. **TRCH20160706001**

O companie italiană care activează în industria textilă de peste 20 de ani oferă expertiză altor companii și instituții de cercetare și dezvoltare interesate de dezvoltarea de materiale avansate pentru aplicații multisectoriale și / sau utilaje textile inovatoare.

Este interesat de un acord de cooperare în domeniul cercetării cu parteneri din întreaga Europă, pentru a se alătura unui consorțiu de proiect al UE. Un acord de cooperare tehnică ar putea fi luat în considerare și în scopuri de dezvoltare tehnologică.. **TOIT20161019001**

O universitate ucraineană a dezvoltat textile compozite plane care constă din 3 și mai multe straturi textile individuale cu designul și funcțiile specifice. Astfel de produse textile pot fi utilizate pentru a produce materiale medicale și de îngrijire a sănătății (lenjerie de pat medicale și textile), precum și textile pentru aplicații tehnice. Dezvoltatorii caută parteneri industriali care sunt activi în industria textilă



inovatoare. Parteneriatele luate în considerare sunt acordarea de licențe sau acorduri de cooperare tehnică. **TOUA20160718001**

Un centru de cercetare spaniol a dezvoltat două inovații din tehnologiile electrotermale: o folie electrotermală țesută pentru aplicații industriale care necesită un procedeu de întărire la temperatură ridicată omogenă și un tampon tricostat electrotermal pentru creșterea aplicațiilor de confort termic. Aceste inovații oferă clientului o textilă ușoară, lavabilă și flexibilă, capabilă să producă căldură cu un consum redus de energie. Ei sunt interesați de acorduri de licență sau de cooperare tehnică cu companii. **TOES20170103001**

O universitate cehă a dezvoltat un nou tip de structură compozit-lemn-beton. Acest tip de aranjament de structură permite parametri mai înalți ai capacității de încărcare și a rigidității sistemului compozit, în timp ce volumul materialului utilizat poate fi redus în mod semnificativ. Universitatea caută companii de construcții care vor fi interesate să utilizeze tehnologia în propriile activități și oferă acordul de licență sau de agenție comercială cu asistență tehnică. **TOCZ20151126002**

Un IMM austriac a dezvoltat și comercializează cu succes un sistem de fixare pentru capacele folosite în exterior din lemn. Minimizează daunele cauzate de umiditate și mărește substanțial durata de viață a capacului. Este ușor, rapid și precis și rapid de montat și nu este vizibil pe suprafața terasei. IMM-ul caută companii din industria lemnului (prelucrarea lemnului, comerciant cu amănuntul), horticultură, amenajare a teritoriului etc. pentru licențe și / sau acorduri comerciale cu asistență tehnică. **TOAT20160531001**

O companie italiană a dezvoltat un dispozitiv online inovativ pentru estimarea cererii de oxigen chimic în apele reziduale provenite de la instalațiile de producție și canalizare. Senzorul prototip necesită validarea câmpului înainte de exploatarea comercială; Compania caută parteneri pentru testarea tehnologiei în fabricile de producție pentru a permite validarea. Se are în vedere acordul de cooperare tehnică sau de cercetare, precum și acordul de servicii sau acordul de fabricație. **TRIT20161116001**

O companie israeliană caută tehnologii și/sau produse biocide cu următoarele caracteristici:

1. Materiale pentru prevenirea formării și dezvoltării de biofilme pe suprafețe în contact cu apa
2. Biocide bromurate sau materiale care sporesc activitatea biocidă a biocidelor bromurate, cu funcționalitate suplimentară.

Compania încearcă să semneze cu partener un acord Joint Venture / Licență / Cercetare. Partenerii identificați vor primi finanțare pentru a definitiva tehnologia. **TRIL20160410001**

O companie austriacă produce produse din latex pentru copii. Ei caută o nouă posibilitate de acoperire pentru a îmbunătăți suprafața estetică permanentă. Noua acoperire trebuie să garanteze un aspect lucios și o suprafață slick, să reziste la repetarea ciclurilor de fierbere / spălare a vaselor, să nu aibă miros chimic, să fie ușor de folosit, culoarea să nu se schimbe și procesul de acoperire trebuie să fie sub 80 de grade Celsius. Acesta firma dorește un acord de cooperare tehnică, de cercetare, de fabricație, comercial sau licențiere. **TRAT20161028001**

Comisia Europeană și persoanele care acționează în numele Comisiei Europene nu sunt responsabile pentru modul în care poate fi utilizată informația conținută în acest e-buletin. Punctele de vedere din această publicație aparțin autorilor și nu reflectă în mod necesar politicile Comisiei Europene.



ENTERPRISE EUROPE NETWORK BACĂU  
CAMERA DE COMERT ȘI INDUSTRIE BACĂU  
Adresa: Strada Libertății nr.1, 600052 Bacău  
Tel :0234 570010 Fax: 0234 571070  
E-mail: een@ccibc.ro

